

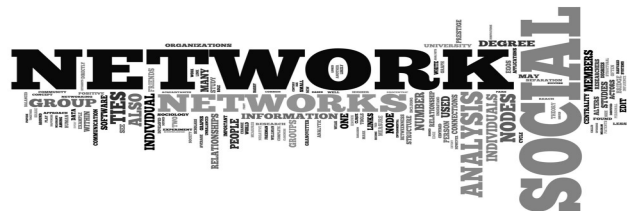
Verbände / Mitgliedschaften



Bundesverband
mittelständische Wirtschaft
Unternehmerverband Deutschlands e.V.

Der BVMW will die wirtschaftspolitischen Rahmenbedingungen für kleine und mittlere Unternehmen in Deutschland verbessern.

Unser Netzwerk



Für ausgesuchte Aufgaben stehen uns erprobte leistungsstarke Partner zur Seite, die uns situativ und zeitlich begrenzt unterstützen.

Bei uns sind Sie die Nummer Eins

Wir bieten Ihnen die auf Ihr Unternehmen zugeschnittene Lösungen. Gemeinsam erarbeiten wir die zu erreichenden Ziele. Nutzen Sie die Gelegenheit sich in einem Beratungsgespräch umfänglich zu informieren.

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

Auf Veränderungen zu hoffen, ohne etwas selbst dafür zu tun, ist wie am Bahnhof stehen und auf ein Schiff warten

Unsere Beratungs - Schwerpunkte

Für den Mittelstand bieten wir maßgeschneiderte Lösungen für

- Nachfolgeregelung
- Unternehmensverkauf
- Unternehmenssteuerung
- Analyse der Unternehmensprozesse
- Optimierung der Unternehmensprozesse
- Restrukturierung des Unternehmens
- Finanzierung

Erfahrung / Kontakt



Verantwortlich in unterschiedlichen Funktionen im Controlling eines Konzerns

Kaufmännischer Leiter eines mittelständischen Unternehmens

Unternehmerberater

30 Jahre Berufserfahrung

Diese Erfahrungen bilden die solide fachliche und menschliche Basis, um die Beratungsprojekte gemeinsam mit Partnern und Auftraggebern zum gewünschten Erfolg zu führen.

Dipl.-Kaufmann Christoph F. Fuja

Südliche Hauptstraß 41
D-83708 Kreuth am Tegernsee

Telefon +49 8029 99 75 000
Telefax +49 8029 99 75 002
Mobil +49 1709 05 94 93
E-Mail ch.fuja@googlemail.com



Die maßgeschneiderte
Unternehmerberatung

für den
Mittelstand



Beratungsphilosophie

Wir sind Unternehmerberater für mittelständische Unternehmer mit den Schwerpunkten:

- Unternehmensnachfolge/-verkauf
- Unternehmensfinanzierung
- Unternehmenssteuerung /-restrukturierung

Ein wesentliches Ziel unserer Beratungsleistungen ist die Wertsteigerung für Unternehmer und Unternehmen.

Mit unseren Auftraggebern schaffen wir gemeinsam Mehrwerte in wirtschaftlicher, unternehmerischer und persönlicher Hinsicht.

Dafür stehen unsere Berater mit ihren langjährigen Erfahrungen in unterschiedlichen Bereichen und Funktionen der unternehmerischen Praxis.

In enger Zusammenarbeit mit unseren Auftraggebern schaffen sie das Vertrauen und das gemeinsame Projektverständnis, um einen zielgerichteten, transparenten und erfolgreichen Projektverlauf zu gewährleisten.

Nachfolge und Verkauf

- Durchführung von Unternehmensbewertungen anhand von Ertrags- und Substanzwertverfahren.
- Detaillierte Analyse des Unternehmens und Erarbeitung von wirtschaftlichen Optimierung- und Wertsteigerungspotenzialen.
- Erstellen von Businessplänen mit integrierter Ergebnis- und Finanzplanung als Basis für die Durchführung der Unternehmensbewertung.
- Identifizierung und vertrauliche Ansprache potentieller Investoren:
 - Finanzinvestoren
 - Strategische Investoren
 - Leitende Mitarbeiter (Management Buy Out)
 - Externe Manager (Management Buy In)
- Erstellen eines umfassenden Informationsmemorandums für Investoren und Auftraggeber.
- Verhandlungsführung und Begleitung des gesamten Prozesses aus finanzwirtschaftlicher, steuerlicher und juristischer Sicht unter Einbindung von steuerlichen und juristischen Beratern.
- Durch entsprechende Vereinbarungen mit den potentiellen Investoren gewährleisten wir die gewünschte Vertraulichkeit während des Transaktionsprozesses.

Finanzierung

- Ermittlung des mittel- und langfristigen Finanzmittelbedarfes auf Grundlage von detaillierten Unternehmensanalysen aus real- und finanzwirtschaftlicher Sicht. Beschaffung von Eigen- und Fremdkapitalmitteln über Finanzinvestoren und Banken.
- Fördermittelberatung

Steuerung und Restrukturierung

- Analyse von Prozessverbesserungs-, Produktivitäts- und Kostensenkungspotentialen.

Mit unseren ausgefeilten Analysewerkzeugen für: Kommunikation und Prozessverantwortung

legen wir die Verbesserungspotentiale offen, um

- Reibungsverluste zu reduzieren
- Mitarbeiter zu motivieren um
- Effizienz und Effektivität zu steigern
- Einführung und Weiterentwicklung von ERP-, CRM-, Controlling- und Projektmanagementsystemen.
- Interim-Management
- Restrukturierung
- Sanierung
- Insolvenzbegleitung

